

GUIA PRÁTICO · EDIÇÃO 2026/2027

Planos de Saúde Amil

Linhas, preços, Rede D'Or, Einstein e Sírio-Libanês,
carências e reajuste antes de contratar

3

famílias de planos

7

linhas comparadas

R\$ 103,88

preço de entrada (0 a 18 anos)

Consult Vida Corretora de Seguros

Emerson Lavieri · SUSEP nº 201096017 · CNPJ 22.874.070/0001-01

planosdesaudeamil.com.br

ANTES DE COMEÇAR

Como usar este guia

A Amil é uma das maiores operadoras de planos de saúde do Brasil, com rede própria e credenciada em todo o país e cerca de 6,1 milhões de beneficiários no fim de 2025, segundo a própria empresa. Mas “plano Amil” não é um produto só: cada linha tem rede, abrangência, reembolso e preço diferentes.

Este guia reúne, de forma prática, o que você precisa saber para escolher a linha certa: as três famílias de planos vendidas hoje, os preços de entrada, quais planos têm Rede D’Or, Einstein e Sírio-Libanês, as regras de carência e reajuste e um checklist para usar antes de assinar.

Resumo rápido: a Amil vende hoje três famílias de planos: a **nova grade** (Bronze, Prata, Ouro e Platinum), sem a Rede D’Or; a **Linha Selecionada** (S380, S450 e S750), com hospitais da Rede D’Or; e a **Amil Black**, que substituiu a Amil One e inclui Einstein e Sírio-Libanês. Em São Paulo, os planos empresariais começam em **R\$ 103,88 por mês** (0 a 18 anos, com coparticipação). A Amil não vende mais plano individual: a contratação é empresarial, MEI ou coletiva por adesão.

O que você vai encontrar

- 01 O que é a Amil e as três famílias de planos
- 02 As linhas Amil, da entrada ao alto padrão
- 03 Tabela de preços e o que muda o valor
- 04 Qual plano escolher, Rede D’Or, Einstein e Sírio-Libanês
- 05 Modalidades: empresarial, MEI e adesão
- 06 Coberturas, coparticipação e reembolso
- 07 Carências, portabilidade e reajuste
- 08 Como ler a proposta e checklist final

Este guia é um resumo do conteúdo completo e atualizado disponível em planosdesaudeamil.com.br, onde você também encontra páginas detalhadas de cada linha, guias por cidade e o FAQ completo.

PARTE 01

As três famílias de planos Amil

A grande diferença entre as famílias de planos Amil é a Rede D'Or. Entender essa divisão é o primeiro passo para não pagar por uma rede que você não usa, nem contratar uma que não tem o seu hospital.

Família	Produtos	Rede D'Or	Para quem
Nova grade	Bronze, Prata, Ouro, Platinum	Não inclui	Quem busca o melhor custo-benefício e não depende de hospitais D'Or
Linha Selecionada	S380, S450, S750 (R1, R2 e R3)	Inclui, conforme o produto	Quem quer hospitais da Rede D'Or, como as unidades do São Luiz
Amil Black	Black 1, Black 2, Black 2.500, Black 6.500	Inclui no Black 2.500 e no Black 6.500	Quem quer rede premium, com Einstein e Sírio-Libanês, e cobertura no exterior

- **S380, S450 e S750 continuam à venda:** não são planos antigos. A rede D'Or cresce do S380 para o S750, assim como a mensalidade, e cada produto tem opção de enfermaria (QC) ou apartamento (QP).
- **Amil One virou Amil Black:** em março de 2026, a Amil reuniu seus planos de alto padrão na linha Black, mantendo as condições contratuais de quem já era cliente.
- **Amil 400 e outros nomes antigos** são produtos de gerações anteriores. Quem tem um deles mantém a rede e o reembolso do próprio contrato; para trocar, compare lado a lado.

O que confirmar antes de comparar preços

- ✓ O nome completo do produto e o número de registro na ANS;
- ✓ A abrangência: regional, estadual ou nacional;
- ✓ A acomodação: enfermaria ou apartamento;
- ✓ As regras de coparticipação e reembolso;
- ✓ Os hospitais, laboratórios e prontos-socorros que atendem esse produto na sua cidade.

Atenção: a grade comercial da Amil muda ao longo do ano, e nem todas as linhas são vendidas em todas as cidades ou modalidades. Hospitais citados neste guia são exemplos de rede e precisam ser confirmados no produto exato antes da assinatura.

PARTE 02

As linhas Amil, da entrada ao alto padrão

Estas são as linhas mais contratadas pelos clientes da Consult Vida, além do odontológico Amil Dental, que é contratado à parte.

Linha	Perfil	Destaques
Amil Bronze	Entrada da nova grade, com a menor mensalidade e rede regional, sem Rede D'Or.	Economia e custo-benefício; opções com coparticipação
Amil Prata	Degrau intermediário: rede mais ampla que a do Bronze, com mensalidade ainda acessível.	Muito procurado por PMEs, MEIs e famílias com filhos
Amil Ouro	Porta de entrada das linhas nacionais da nova grade.	Abrangência nacional, rede qualificada nas capitais e reembolso
Amil Platinum	Topo da nova grade, sem chegar ao preço da linha Black.	Inclui o Sírio-Libanês; reembolso superior; procurado por executivos
S380, S450 e S750	Linha Seleccionada, o caminho para quem quer a Rede D'Or.	Hospitais D'Or, como o São Luiz; S750 com variações R1, R2 e R3
Amil Black	Alto padrão, substituto do Amil One (Black 1, 2, 2.500 e 6.500).	Einstein, Sírio-Libanês, Samaritano Higienópolis e 9 de Julho; urgência no exterior
Amil Dental	Plano odontológico separado, com rede própria de dentistas e clínicas.	Pode entrar na mesma proposta empresarial

A rede muda de produto para produto. Dois planos Amil podem dar acesso a hospitais completamente diferentes. Um hospital pode estar no Platinum e não no Bronze, ou atender internação e não pronto-socorro. Compare sempre pelo nome completo do produto, e não pela marca.

Serviços digitais

Pelo aplicativo Amil Clientes, o beneficiário acessa a carteirinha digital, consulta a rede, agenda atendimentos, pede reembolso e usa a telemedicina. Os serviços disponíveis variam conforme o produto.

PARTE 03

Tabela de preços e o que muda o valor

Valores de referência a partir dos quais cada linha começa, para a faixa de 0 a 18 anos, em contrato empresarial PME na cidade de São Paulo, com coparticipação de 30%.

Linha	A partir de (por mês)	Perfil
Amil Bronze	R\$ 103,88	Economia e rede regional
Amil Prata	R\$ 235,92	Equilíbrio entre preço e rede
Amil Ouro	R\$ 295,31	Abrangência nacional e reembolso
Amil Platinum	R\$ 452,14	Rede diferenciada com Sírio-Libanês
Amil Black	R\$ 913,81	Rede premium com Einstein e Sírio-Libanês e cobertura no exterior

Fonte: consulta da Consult Vida às tabelas comerciais da Amil em outubro de 2026. Valores de referência, sujeitos a alteração e à análise da operadora; não constituem proposta.

O que a tabela mostra

- **O Black custa quase 9 vezes o Bronze** na mesma faixa etária. A diferença paga a rede premium, o reembolso e a cobertura no exterior.
- **Do Platinum para o Black, o preço praticamente dobra** (de R\$ 452,14 para R\$ 913,81). Se o Sírio-Libanês já atende você, o Platinum costuma ser a opção mais racional.
- **Do Bronze para o Prata, o preço mais que dobra**, em troca de uma rede bem mais ampla.

Fatores que mais influenciam a mensalidade

Fator	Como afeta o preço
Idade	Cada pessoa paga conforme sua faixa etária. A última (59 anos ou mais) pode custar até 6 vezes a primeira.
Cidade	A mesma linha tem preços diferentes em cada região.
Modalidade	Empresarial e coletivo por adesão têm tabelas próprias.
Número de vidas	Grupos maiores costumam ter condições melhores.
Linha e abrangência	Subir de categoria ou passar de regional para nacional aumenta o valor.
Acomodação	Apartamento custa mais que enfermaria.
Coparticipação	Reduz a mensalidade, mas gera cobrança a cada uso.

Tabelas completas por faixa etária e cidade: planosdesaudeamil.com.br

PARTE 04

Qual plano Amil escolher

Não existe um melhor plano Amil para todo mundo: existe a linha certa para o seu perfil.

Se você prioriza	Linhas para comparar	Pergunta decisiva
Menor mensalidade	Bronze e Bronze Mais	Os hospitais da região atendem a sua família?
Hospitais da Rede D'Or	S380, S450, S750	O hospital D'Or que você usa está no produto?
MEI ou pequena empresa	Bronze, Prata, Ouro	O CNPJ cumpre o tempo mínimo e o número de vidas?
Equipe em vários estados	Ouro, Platinum	A rede é forte em todas as cidades da equipe?
Família com filhos pequenos	Prata, Ouro, Platinum	Há pronto-socorro infantil e maternidade perto de casa?
Sírio-Libanês com bom custo	Platinum	O Sírio atende o que você precisa, sem o Einstein?
Einstein, Sírio e reembolso alto	Black	Você precisa dos dois hospitais e de cobertura no exterior?

Einstein, Sírio-Libanês e Rede D'Or: quais planos incluem?

- **Sírio-Libanês:** está no Amil Platinum e na Amil Black.
- **Albert Einstein:** está só na Amil Black. Para ter os dois hospitais, o caminho é a linha Black.
- **Rede D'Or** (como as unidades do São Luiz): está na Linha Seleccionada (S380, S450 e S750). A nova grade não inclui.

Amil x Unimed x Bradesco Saúde

Critério	Amil	Unimed	Bradesco Saúde
Estrutura	Operadora única, com rede própria e credenciada	Sistema de cooperativas médicas independentes	Seguradora, com foco em planos empresariais
Faixas de preço	Ampla: da entrada ao premium	Varia muito entre cooperativas	Categorias intermediárias e superiores
Rede	Forte nas capitais e grandes cidades	Forte no interior, muitas vezes com hospital próprio	Ampla rede referenciada e reembolso

Dica do consultor: compare o custo total do ano, e não só a mensalidade. Some mensalidades, coparticipações prováveis e despesas fora da rede. Muitas vezes a linha um degrau acima sai mais barata no fim do ano para quem usa bastante o plano.

PARTE 05

Modalidades: empresarial, MEI e adesão

Hoje a Amil não vende plano individual ou familiar. Para contratar, existem dois caminhos: o plano empresarial, para quem tem CNPJ ou MEI, e o coletivo por adesão, para pessoa física com vínculo a uma entidade de classe.

Modalidade	Quem pode contratar	Reajuste	Atenção
Empresarial (inclui MEI)	Empresas com CNPJ ativo	Negociado; percentual único para contratos com menos de 30 vidas	Exige tempo mínimo de CNPJ e número mínimo de vidas
Coletivo por adesão	Quem tem vínculo com entidade de classe elegível	Negociado, sem teto da ANS	É preciso comprovar o vínculo
Individual ou familiar	Não está à venda na Amil	Teto da ANS (5,11% em 2026/2027) para contratos existentes	Quem já tem deve pensar bem antes de trocar

Plano Amil empresarial

Costuma ser a forma mais vantajosa de contratar a Amil, com mais opções de linhas e mensalidades menores. Em geral, pode ser contratado a partir de 2 vidas, com CNPJ ativo.

- **Rede onde a equipe mora:** confira hospitais e prontos-socorros perto da casa dos colaboradores, não só da empresa.
- **30 vidas ou mais:** em regra, não há carência para quem entra em até 30 dias da contratação ou da admissão.
- **Menos de 30 vidas:** o reajuste é o mesmo para toda a carteira de contratos pequenos da operadora (RN 565/2022).
- **Coparticipação:** ajuda a controlar o custo fixo, mas deve ser simulada com o uso real da equipe.

Plano Amil para MEI

O MEI pode contratar plano empresarial da Amil, mas o CNPJ não garante aprovação automática. As regras mais comuns são: CNPJ ativo há pelo menos 6 meses (linhas superiores podem exigir mais), cadastro regular, mínimo de 2 vidas (titular e dependente ou funcionário) e documentação completa. O reajuste segue a regra dos contratos empresariais, sem o teto da ANS.

Por que é tão difícil achar plano individual? O reajuste dos planos individuais é limitado pela ANS. Por isso, grandes operadoras como a Amil deixaram de vender essa modalidade. Se você já tem um plano individual, ele continua valendo e com o teto da ANS: avalie com cuidado antes de cancelar.

PARTE 06

Coberturas, coparticipação e reembolso

Todos os planos Amil cobrem o Rol de Procedimentos da ANS dentro da segmentação contratada (ambulatório, hospitalar, com ou sem obstetrícia).

Dúvida	Resposta
Cobre parto?	Sim, nos planos hospitalares com obstetrícia. Parto a termo tem carência de até 300 dias; urgências da gestação, até 24 horas. O bebê tem cobertura nos primeiros 30 dias e pode ser incluído sem carência nesse prazo.
Cobre laqueadura?	Sim, nos planos hospitalares. Pela Lei 14.443/2022: idade mínima de 21 anos ou dois filhos vivos, 60 dias entre o pedido e a cirurgia e sem consentimento do cônjuge. Pode ser feita no parto.
Cobre no exterior?	A cobertura obrigatória vale só no Brasil. A linha Black inclui urgência e emergência no exterior, com limite que, segundo a Amil, chega a US\$ 300 mil, além de assistência em viagem.
Inclui dentista?	Não automaticamente. O odontológico é contratado à parte, pela Amil Dental.

- **Coparticipação:** mensalidade menor e uma parte de cada consulta, exame ou terapia. Com 30%, uma consulta de R\$ 100 para a operadora gera cobrança de R\$ 30. Compensa para quem usa pouco; pesa para tratamentos contínuos e terapias semanais. Não há percentual único fixado pela ANS: peça a tabela de coparticipação do produto.
- **Reembolso:** permite usar médicos fora da rede e receber parte do valor, conforme a tabela do contrato. Raramente cobre 100% e cresce nas linhas superiores. Pergunte quanto volta por consulta e por exame comum.
- **Enfermaria ou apartamento:** muda só o quarto da internação. Consultas, exames e pronto-socorro são iguais.

Você sabia? Se o hospital da rede não tiver vaga em enfermaria, a lei garante a internação em acomodação superior sem custo adicional. E se um hospital sair da rede, a RN 585/2023 da ANS exige aviso com 30 dias de antecedência e substituição por prestador equivalente.

PARTE 07

Carências, portabilidade e reajuste

Carência é o tempo de espera, depois da contratação, para usar algumas coberturas. A Lei nº 9.656/98 define os prazos máximos.

Cobertura	Carência máxima
Urgência e emergência	24 horas
Parto a termo	300 dias
Demais coberturas (consultas, exames, internações e cirurgias)	180 dias
Doenças e lesões preexistentes declaradas	Até 24 meses de cobertura parcial temporária

Muitos produtos aplicam prazos menores para consultas e exames simples, e a Amil pode oferecer redução comercial de carências, principalmente para quem vem de outro plano.

Portabilidade de carências

Você pode trocar de plano sem começar os prazos do zero se estiver há pelo menos **2 anos** no plano atual (3 anos, se houver cobertura parcial por doença preexistente), com as mensalidades em dia, e escolher um plano de faixa de preço compatível. Nas portabilidades seguintes, o prazo cai para **1 ano**. Se um hospital ou o pronto-socorro da sua cidade sair da rede, a portabilidade pode ser feita sem prazo mínimo nem faixa de preço, se pedida em até 180 dias.

Como funciona o reajuste

Tipo	Como funciona
Anual: empresarial e adesão	Negociado, sem teto da ANS. Contratos com menos de 30 vidas recebem o percentual único da operadora.
Anual: individual (existentes)	Limitado pela ANS: 5,11% no ciclo de maio de 2026 a abril de 2027.
Por faixa etária	Quando o beneficiário muda de faixa. A última começa aos 59 anos e não pode custar mais de 6 vezes a primeira; depois disso, pelo Estatuto da Pessoa Idosa, não há novos aumentos por idade.

Regra de ouro: nunca cancele o plano antigo antes da aprovação formal do novo. E, antes de contratar um plano empresarial, pergunte qual foi o reajuste aplicado aos contratos pequenos da operadora nos últimos anos: é o melhor indicador do que esperar.

PARTE 08

Como ler a proposta e checklist final

Campo da proposta	O que perguntar
Produto e registro ANS	É exatamente o produto cuja rede eu conferi?
Abrangência	Quais cidades ou estados estão incluídos?
Rede	Meus hospitais e laboratórios estão no produto, para o atendimento que preciso?
Acomodação	Enfermaria ou apartamento?
Coparticipação	Qual o percentual e o teto por procedimento e por mês?
Reembolso	Quanto volta por consulta e por exame comum?
Carências	Quais prazos se aplicam ao meu caso? Há redução ou portabilidade?
Validade da tabela	Até quando o preço proposto vale?

Documentos necessários

RG e CPF de todos os beneficiários e comprovante de endereço do titular; certidão de casamento ou de nascimento dos dependentes; para empresas e MEI, cartão CNPJ ou CCMEI e comprovação de vínculo dos funcionários; para adesão, comprovante de vínculo com a entidade; para portabilidade, carta de permanência e comprovantes de pagamento.

Erros comuns que custam caro

- ✗ Escolher pela marca, sem conferir a rede do produto específico.
- ✗ Comparar planos com acomodações ou abrangências diferentes.
- ✗ Ignorar a tabela de coparticipação.
- ✗ Omitir doença preexistente na declaração de saúde.
- ✗ Cancelar o plano atual antes de o novo estar aprovado e em vigor.

PRÓXIMO PASSO

Compare as linhas Amil com quem conhece a rede de cada produto

O preço do plano é o mesmo com ou sem corretor. A Consult Vida coloca as linhas Amil lado a lado, confere a rede do produto exato, orienta a declaração de saúde e planeja a portabilidade, sem custo e sem compromisso.

Guia completo e cotação: planosdesaudeamil.com.br · **WhatsApp:** (11) 96967-0055

Sobre o autor: Emerson Lavieri é sócio da Consult Vida Corretora de Seguros (CNPJ 22.874.070/0001-01) e consultor em planos de saúde há mais de 10 anos, com registro SUSEP nº 201096017. No 1º semestre de 2026, a Consult Vida atendeu 1.260 clientes.

Fontes: Lei 9.656/1998; Lei 14.443/2022; RN ANS nº 585/2023 e nº 565/2022; ANS, reajuste de planos individuais 2026/2027; comunicado da Amil sobre a linha Black (março de 2026); tabelas comerciais Amil consultadas em outubro de 2026. Informações de referência: preços, rede e regras variam conforme produto, idade, cidade e condições comerciais vigentes. Este guia não substitui a análise da proposta e do contrato.